

#### Présentation SOPEXA 12 octobre 2016

# Évolution de la distribution des produits imports en Chine





Département Agrotech Chine Hélène Hoyasse



## SOMMAIRE

- Panorama de la distribution
  - e. commerce
- Éclairage par typologie de produit
- Comment distribuer ses produits?



## PERSPECTIVES: HORS DOMICILE => DOMICILE

## **CENTRE => LA PERIPHERIE**

Urbains cols blancs
Expatries

Urbains classe moyenne soucieux de leur santé

Les réseaux s'adaptent...

Conso d'image - cadeau Valorisation

Bien être - Santé

Shanghai, Pékin, Canton-Shenzhen Villes capitales des 22 provinces chinoises

Villes secondaires et tertiaires





## ORGANISATION DE LA DISTRIBUTION ET **PERSPECTIVES**

#### 1995

- GD sinoétrangère
  - Carrefour, Auchan, Wall mart
- Hotellerie sinoétrangère
  - Sofitel, Hilton, Sheraton..

#### 2000

- GD chinoise
  - Bailian, BHG
- Hotellerie chinoise
  - Jinjiang, Fosun

#### 2010

- centres commerciaux, CVS, boulpat
- ventes en ligne
  - Alibaba, JD, YHD

#### 2015

- Investissement chinois à l'étranger
- •transborder e commerce
- Investissements conjoints GD et e.commerce
- Wal-mart et YHD
  - •RT mart et Feiniu



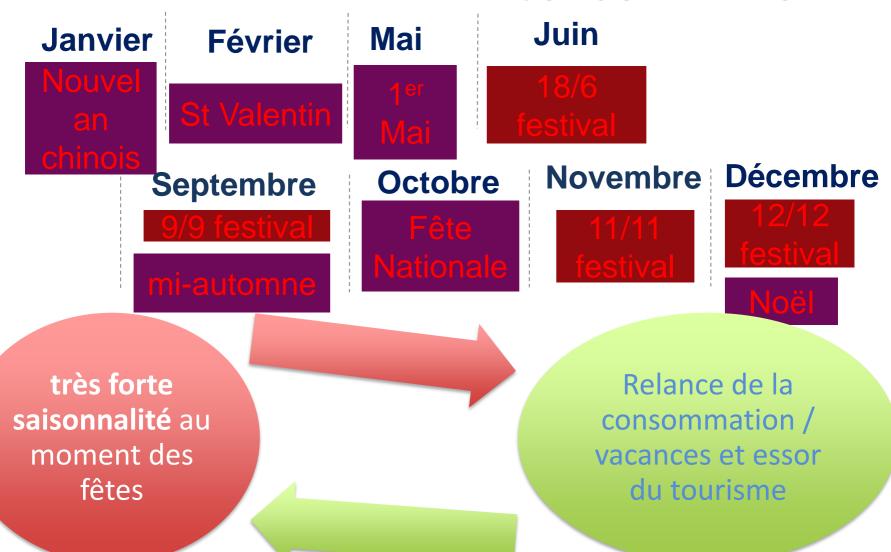






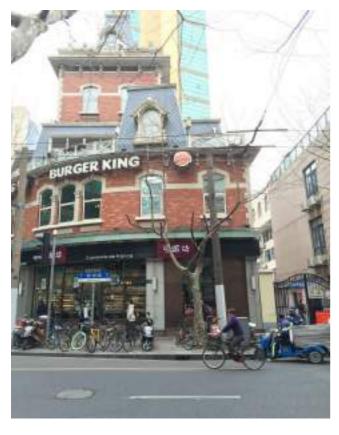


# FETES CHINOISES ET PICS DE CONSOMMATION





## LES RESEAUX DE LA RESTAURATION









# QUELS RESEAUX DE RESTAURATION CHOISIR ?

On trade

Grande distribution chinoise et sino-étrangère

Convenience store

restauration chinoise

Hotellerie chinoise

Boulangerie patisserie-cafés

E.Commerce

Produits imports

bars - KTV

Hotellerie - restauration étrangère



# PRINCIPAUX GROUPES HOTELLERIE ET DE RESTAURATION























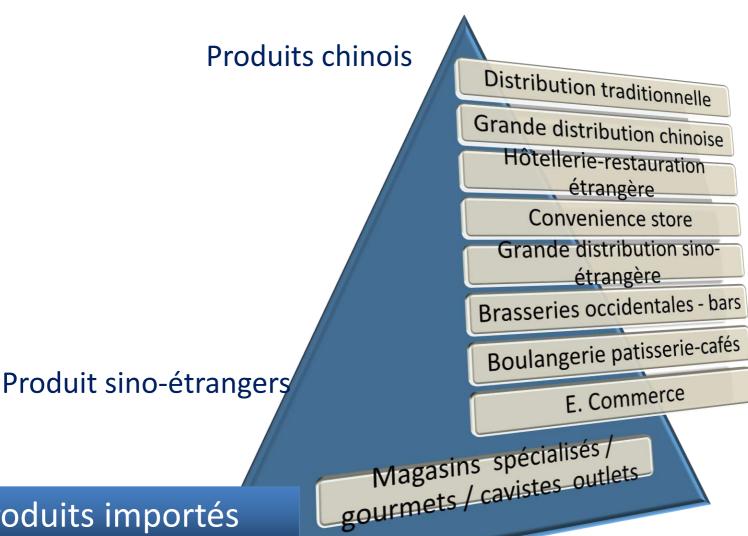








## **QUELS RESEAUX DE DETAILLANTS CHOISIR?**



Produits importés



# LES PRINCIPALES ENSEIGNE DE DISTRIBUTION HAUT DE GAMME

Enseigne	Nombre de points de vente en Chine
OLÉ ( groupe Vanguard)	36
BHG Market Place	121
ITO YOKADO	12
CITYSHOP	15
FRESH MART 久光百货超市	4
MARK & SPENCER	10
ISETAN	5













# LES PRINCIPALES ENSEIGNES DE DISTRIBUTION





















# LES ENSEIGNES DE BOULANGERIE – PATISSERIE









## INCLURE LES VENTES EN LIGNE DANS SA STRATEGIE de DISTRIBUTION

## Online to offline On trade – off trade

- Vigilance sur les prix dans les réseaux de vente en ligne
- Cohérence entre ses distributeurs







en 2015 : 21 mrds de colis livrés 60 000 "boites aux lettres" installées transactions online : 500 milliards EUR en 2015 +40%

Ventes par mobile + 130%

pdm: 55% 2015 à 70% en 2020 entre 7 à 10% des ventes de détail 43% du e. commerce mondial Alimentaire en 4ème position

Le 11.11:

91 mrds CNY en 2015

52 milliards CNY en 2014

35 milliards en 2013

19 milliards en 2012

juste Alibaba ;-)



## SITE IMPORTATEUR VS PURE PLAYER



## 中粮集团旗下食品购物网站









## **ALIBABA, TMALL ET LES MAGASINS**

www.tmall.com

## 天猫 TMAIL.COM





## **NOUVEAUX CONCEPTS, NOUVEAUX FORMATS:**

Tuangou, Daigou代购 1,4%, 团购 & Transborder

e commerce 6%

















THALL COM



快乐生活,快乐购!



## LE TRANSBORDER ECOMMERCE

 Le montant limite par commande pour taxe préférentielle 2 000 ¥ Une plateforme logistique qui assure la livraison express bas coût et le service de dédouanement;

Les operateurs express

UPS, Fedex,TNT, Shunfeng, China post, EMS, etc.,

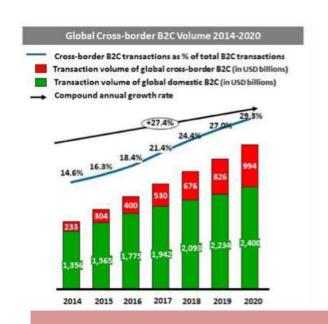
Livraison sous 8 jours

Système de paiement local (Alipay, UnionPay) et le service de rapatriement des fonds aux vendeurs.

 Le montant limite par individu par an : 20 000 ¥ Les produits sont stockés en Chine en zones franches (villes pilotes) Depuis 2012: Tianjin, Shanghai, Hangzhou, Ningbo, Zhengzhou, Guangzhou, Shenzhen, Chongqing, Fuzhou et Pingtan Livraison de 3 à 5 jours



## PRODUITS BEBE ET MAMAN, NURTRITION, BEAUTE ET MODE ACCESSOIRES MAIS AUSSI TOUT LE RESTE



Les produits transfrontaliers sont moins chers qu'en Chine Tarifs import préférentiels Contrôles souples qui varient selon les ports d'entrée.

Les plateformes ont jusqu'à mai 2017 pour se mettre aux normes réglementaires (contrôles sanitaires, et étiquetage en chinois)

Ubérisation : concurrence déloyale vis-a-vis des acteurs traditionnels du marché local qui se sont acquittés des droits et taxes, qui contribuent a l'économie locale (magasins, employés, loyers, taxes..) et qui paient leurs impôts en Chine.





FOCUS : Boissons alcoolisées, Vins et spiritueux



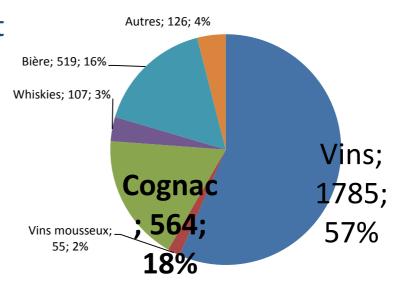


## LE VIN EN CHINE, UN ALCOOL PARMI D'AUTRES

## Consommation de boissons alcoolisées :

- 5% à 6% : vins locaux et importés
- 43%, alcools blancs -Baijiu
- 21% les alcools jaunesHuangjiu
- 30% la bière Pijiu.

IMPORTATION D'ALCOOLS OCCIDENTAUX EN CHINE,











<u>Autres</u>: principalement Boissons fermentées (cidre etc.) 28 M EUR, Vodka, 13 M EUR et Rhum, 5 M EUR. Téquila : 4 M EUR et Gin : 3 M EUR.

en 2015 millions d'euros source : GTA 2016



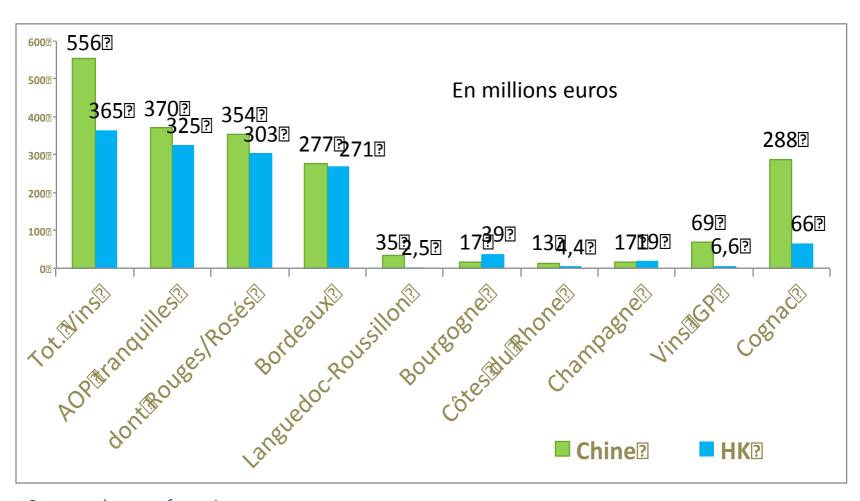
## CARTE DES VIGNOBLES CHINOIS LA CHINE EST 7ème PRODUCTEUR MONDIAL DE VINS



- 8 provinces totalisent80% de la productionnationale
- 5 sociétés réalisent
   70% de la production :
   Changyu, Dynasty,
   Weilong, Great Wall,
   Dragon Seal
- 70% de la production = raisins de table



## **EXPORTATIONS FRANCAIS DES VINS ET SPIRITUEUX 2015**

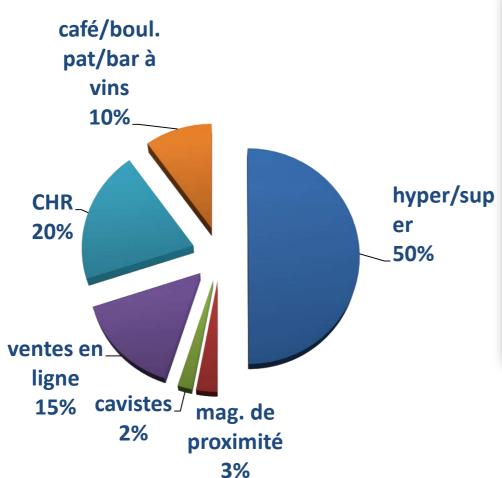


Source: douanes françaises



# ILLUSTRATION DISTRIBUTION DES VINS IMPORTES

Distribution des vins et produits importés à Shanghai par circuit









# ACCES AU MARCHE NIVEAU REGLEMENTAIRE

- ✓ Dépots de marques / contrefaçons
- ✓ Normes en certains produits (analyses) :
  - Additifs : sucre ...
  - Métaux : Fe suppression Mg
  - Phtalates : RESOLU (fév. 2016)

Lexique des marques de vins (MoFCOM) :

- ✓ Non obligatoire
- ✓ Mais référence au 1<sup>er</sup> sept. 2015

Traçabilité et fiabilisation des exportations : Procédures et accords douaniers



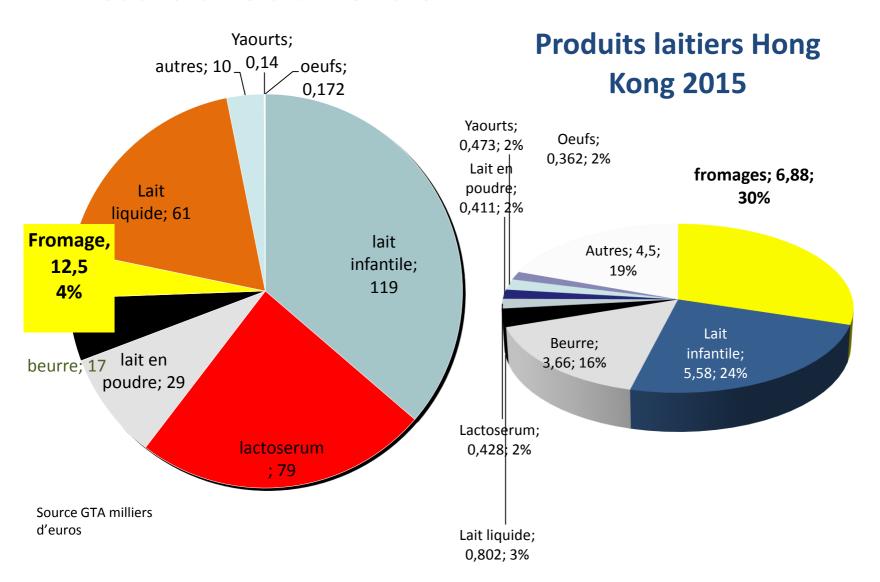
FOCUS : Produits importés laitiers





# HONG KONG ET CHINE: DEUX MARCHES BIEN DIFFERENTS ET COMPLEMENTAIRES

### **Produits laitiers Chine 2015**





## **PRODUITS LAITIERS**



## LE POIDS DES GROUPES TAIWANAIS















# LA GUERRE DES PRIX SUR LE LAIT LIQUIDE UHT ET INFANTILE









## **DES VENTES EN LIGNE MIROBOLANTES**



30 containers de lait UHT, vendu en 53 minutes 25 secondes









## MARCHE ET REGLEMENTAIRE

## Produits laitiers (245 entreprises frses agrées hors lait infantile) :

- ✓ Ouvert
- ✓ analyse lourde
- ✓ Système de pré-listing
- ✓ Nouvelles formes d'enregistrement (+ complètes)

#### Fromages:

- ✓ Quvert
- Normes restrictives levure & moisissures (évolution 2017)

#### Lait infantile

- ✓ Ouvert (mais des contrôles en CIQs)
- ✓ Nouvelles conditions d'export depuis 2014
- √ 7 établts. Agréés
- ✓ Visite préalable quasi systématique
- √ 4 nouveaux établts. à agréer

- ► FROMAGE: LA FRANCE EST en 4ème POSITION AVEC 4% DE PART DE MARCHE +5%
  - Monde + 22%
- **▶** BEURRE : LA FRANCE EST en 2<sup>ème</sup> POSITION
- ► CREME : LA FRANCE EST en 2ème POSITION



FOCUS : Produits gourmets, huîtres et biscuits





# **HUITRE: LA FRANCE EST 1<sup>ER</sup> FOURNISSEUR DEPUIS 2013**

## FACILE SUR LE PLAN REGLEMENTAIRE

## **Huîtres:**

- ✓ Ouvert
- ✓ Certificat / pas de difficultés particulières
- ✓ Système de pré-listing
- ✓ Agrément à venir ? Liste des établissements ?
- ✓ Visite du CNCA (nov. 2015)
- ✓ Blocage CIQ par méconnaissance des règles
- ✓ Transmission dossier 2015
- ✓ Possibilité de mission d'audit si plus d'une entreprise

En 2015, +80%

Import : 20 millions d'euros. Part de la France 73%

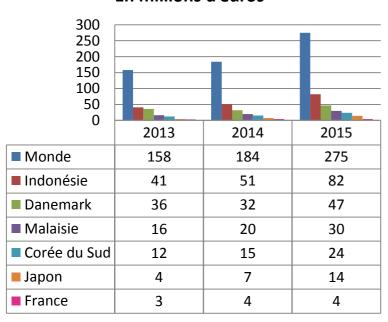
2000 tonnes d'huîtres, Part de la France : 67%



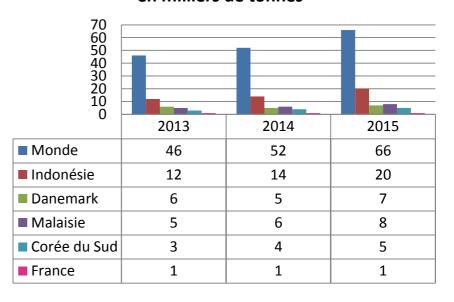
## **BISCUITS: LA FRANCE EST EN 15<sup>ème</sup> POSITION**

Code douanier : 190531 Droit de douane : 15%

#### importation de biscuits en Chine En millions d'euros



## importation de biscuits en Chine en milliers de tonnes



En 2015, 275 millions d'euros de biscuits importés.

1<sup>er</sup>: Indonésie

15<sup>ème</sup>: France



# COMMENT DISTRIBUER SES PRODUITS EN CHINE ?

- Connaître son marché
- Trouver un ou plusieurs importateurs
- Connaître les contraintes



# L'IMPORTATEUR, CLE D'ENTREE SUR LE MARCHE CHINOIS

Distributeurs étrangers

Cavistes Show Room, magasins-épicerie

Importateurs – Food service

Distributeurs chinois

Grossistes en province



# **Professionnalisation**

## LE CHOIX D'UN IMPORTATEUR ET/OU D'UN AGENT

S'occupent des formalités,



- Stockent en zone franche ou non,
- Possèdent ou non leur propre magasin, on et off line





- Revendent
  - à la distribution organisée
  - à des grossistes (Province)



- aux réseaux de ventes en ligne
- Ont leur propre entrepôt de transborder e commerce

















# S'INFORMER EN CONTINU SUR LES QUESTIONS REGLEMENTAIRES

Veille hebdomadaire réglementaire Chine

- Hotline réglementaire
- Veilles et alertes : appui à la certification
- Ateliers réglementaires et interventions
- Echo réglementaire
- Synthèses réglementaires (couple produit/pays)

•

http://export.businessfrance.fr/001B1504489A+ reglementation-des-produits-alimentaires-enchine-2015-2016.html

ying.li@businessfrance.fr

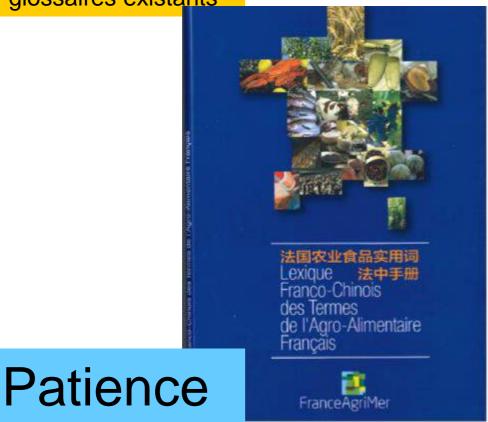


### **Patience**



CHOIX D'UN NOM EN CHINOIS, D'UNE
CATEGORIE

Se servir du et des glossaires existants



Déposez votre nom et marque en français et en chinois avant de venir en Chine.

: c'est la régle du premier déposant qui s'applique

Voir Ying.li@businessfrance.fr

Choisir un nom chinois qui restera accolé au nom français

Retraduire les contre-étiquettes



## CONTRE-ETIQUETAGE : REGLEMENTAIRE ET MARKETING







# CALCUL DU PRIX OU DE LA MARGE ET LOGISTIQUE

### **Transport**

Transport, portuaires et documents : 1450 EUR/conteneur

+

## Taxes Droits de Douane

Fromage 12 % Beurre 10% Lait 15% Vins 14%

TVA : 17% calculée après droits de douane

- Taxe à la consommation : 0% calculée sur le prix TTC hors alcool
- •10% pour les alcools

+

Frais de stockage et transport en Chine



### LES MOYENS DE PAIEMENT : TROIS SOLUTIONS

- Paiement d'avance
- Lettre de crédit irrévocable et confirmée
- Garantie de l'acheteur via Coface ou Gipac ou autre

Prudence



## PROGRAMME COLLECTIF FRANCE EN CHINE ET HONGKONG



### Présence

#### Janvier février mars

- Chengdu Tangjiuhui
- Tastin' Wuhan
- Tastin'Shenzhen

#### Avril mai Juin

- Chongqing Cahe élevage
- Pékin Top Wine
- Tastin' Nanjing
- Tastin'Canton
- Shanghai Bakery et Fête du Pain
- Hong Kong French Gourmay
- Shanghai SIAL
- Hong Kong Vinexpo 2018

#### Juillet Aout Septembre

Qingdao Sitevinitech

#### Octobre Novembre Décembre

- Shanghai Prowine
- Shanghai FHC
- Wuhan fête le vin de Bordeaux ; Festival des vins d'Aquitaine

Revenir en Chine Suivre son marché Participer Négocier





## COMMUNIQUER VIA DES ACTIONS PRESSE





## LES BONNES PRATIQUES POUR BIEN DISTRIBUER SES PRODUITS

## Opportunités générales pour les produits importés de France Recommandations

- Augmenter les budgets promotions afin de développer les ventes on et off trade et aller dans les villes secondaires
- Adapter les conditionnements pour les cadeaux.
- Prévoir les moyens permettant un suivi au plus près de son marché en raison de la cascade d'intermédiaires et des changements rapides.

- Enregistrer sa marque en français et en chinois soi-même
- Choisir un importateur très professionnel qui connait la réglementation
- Se tenir au courant des changements réglementaires : s'abonner à notre veille réglementaire France Agrimer.
- Travailler son réseau local sur la durée, venir et revenir souvent, recruter dés les premières commandes : un VIE par exemple
- Investir en communication : Créer un univers autour du produit et accompagner le consommateur dans sa découverte, Réaliser une documentation technique en chinois
- Être vigilant sur les prix dans les réseaux de vente en ligne et veiller à être cohérent entre ses distributeurs/clients.



### L'EQUIPE BUSINESS FRANCE AGROTECH CHINE HONGKONG A VOTRE SERVICE



#### À Shanghai

Hélène HOVASSE (chef de pôle), Marie ZHANG (conseillère export), WANG Wei, Loïc CARER, LI Kaidong, Antoine Oustrin et CHEN Cheng

#### À Pékin

Laure ELSAESSER (conseillère export), Sisi WANG, Juliette Caron, LI Ying (conseillère export réglementaire), DU Song, Juliette Caron

### À Chengdu

Alexandre EA (conseiller export), LI Bin, Timothée FABRE,

### À Wuhan

SHE Ji, SHI Yue

#### À Canton

Bertrand QUEVREMONT (conseiller export), LI Yujun, Julie ASSEDO

#### À Hong Kong

Antoine MEUNIER, (conseiller export), Guillaume RABOUTET, Kai Ian (Yandy) WONG



### QUI SOMMES NOUS?

• Business France est l'agence nationale au service de l'internationalisation de l'économie française. Elle est chargée du développement international des entreprises et de leurs exportations, ainsi que de la prospection et de l'accueil des investissements internationaux en France.

Implantation dans 70 pays

• Elle promeut l'attractivité et l'image économique de la France, de ses entreprises et de ses territoires. Elle gère et développe le V.I.E (Volontariat International en Entreprise).

1500 collaborateurs

 Créée le 1<sup>er</sup> janvier 2015, Business France est issue de la fusion d'UBIFRANCE et de l'AFII (Agence française pour les investissements internationaux).

96 % de clients exportateurs satisfaits

Business France dispose de 1 500 collaborateurs situés en France et dans
 70 pays. Elle s'appuie sur un réseau de partenaires publics et privés. Pour

plus d'informations : <u>www.businessfrance.fr</u>



Plus de 600 VIE en CHINE et Hong Kong

Plus de **15 000** prestations de mise en contact de PME et ETI avec des partenaires commerciaux étrangers



**Immédiateté** 

Investissement

Image histoire

Prudence
Patience
Présence
Persévérance



Merci





Pour plus d'informations : www.businessfrance.fr